



MAITRISER LES TECHNIQUES DU COMMERCE INTERNATIONAL

DESTINATAIRES

Responsables, assistants import/export

OBJECTIFS

- Comprendre les principes du commerce international
- Tenir compte de l'implication des différents services
- Maîtriser les incoterms, les aspects douaniers et fiscaux, juridiques et financiers
- Fiabiliser les opérations d'import/export

INTERVENANTS

Pascale DI FELICE - Consultante formatrice depuis 1986, elle intervient en stratégie de développement à l'international, management des opérations de commerce import/export, douane et fiscalité

Jean-Pierre CHAUSSINAND - Consultant formateur spécialisé dans le conseil aux entreprises et aux établissements financiers notamment dans le cadre d'opérations à l'international.

PROGRAMME

Module 1 – 1er jour

Les incoterms – Outil stratégique des entreprises

- Définition et objectifs
- Etude des incoterms
 - Les 4 familles (E, F, C, D)
 - Les incoterms : éléments juridiques des commandes et des contrats
- Utilisation des incoterms
 - Etablir un lien entre incoterms et transports internationaux
 - Les incoterms et les obligations fiscales des entreprises
 - Les incoterms : un argument de la négociation commerciale
- Analyse critique des incoterms
 - Avantages, inconvénients
- Les incoterms : un outil de maîtrise commerciale et de réponse aux incertitudes des opérations internationales

Module 2 – 2ème et 3ème jours

Douane et fiscalité

- Les transports
 - Types de transporteurs et responsabilités
 - Les modes de transport, les calculs de prix
 - La sécurité de la marchandise et les assurances
 - Les emballages et les unités de charge
- Structure et rôle de l'administration douanière
- Le caractère obligatoire de la déclaration en douane
 - Les éléments de la déclaration (espèce tarifaire, origine,



- valeur en douane)
- Les procédures de dédouanement
 - Notion de la dette douanière (droits de douane, TVA...)
 - Les échanges avec les pays tiers : le DAU et les documents d'accompagnement
- Les régimes douaniers et les régimes économiques
 - Mise en libre pratique et mise à la consommation
 - Perfectionnement actif/passif
 - Admission temporaire et exportation temporaire
 - Régime des retours
 - Procédure A.T.A.
- Les échanges intracommunautaires
 - Les obligations déclaratives de l'entreprise
 - La DEB
 - Gestion des opérations triangulaires, travail à façon

Module 3 – 4ème et 5ème jours

Cadre juridique des contrats internationaux

- Définition et contenu des contrats
- Principales clauses d'un contrat
- Date d'entrée en vigueur, transfert de propriété
- Gestion des litiges

Paiements, financements et assurances du commerce international

- Les différents modes de paiement avec, pour chacun d'eux, les risques et parades à prévoir suivant les types de pays, de clients et d'opérations traitées
- Le crédit documentaire : principes de base
- Identification des risques de change et techniques de couverture
- Financement : principes généraux
- Couverture du risque de non paiement

MODALITES PRATIQUES

Durée :

- **5 jours**

Dates :

- 15, 22, 29 Novembre, 6 et 7 décembre 2010

Horaires :

- **9h à 12h – 13h30 à 17h30**

Lieu :

- **GROUPE FORMATION ENTREPRISE CCI DE LA SAVOIE**
Bâtiment Homère - 13 avenue du Lac de Constance
Savoie Technolac - 73381 LE BOURGET DU LAC CEDEX

Autres informations :

- Possibilité de restauration à proximité

FRAIS D'INSCRIPTION

Par participant :

- **1450 €uros nets de taxes** (hors frais de restauration).