

# Alpicoach, l'homme ET l'entreprise



Accompagner les décideurs, hommes politiques, entrepreneurs, artistes ou sportifs dans l'expression de leurs compétences ; faciliter le sourcing et la recherche de têtes, préparer les phases de croissance externe ou interne dans les domaines du BTP et de l'hôtellerie de montagne : Loïc Gouzerh optimise, au sein d'Alpicoach, la valeur des hommes et/ou des entreprises décidés à " grandir ".

**D**étenteur d'un master de l'institut de coaching de Genève, Loïc Gouzerh est un travailleur de l'ombre. Attaché au " comment

faire et non plus au pourquoi ", il mobilise les forces contre les maux, là où chaque mot à son importance. Sur le plan de l'individu, le fondateur de Alpicoach s'adresse, à travers le "coach manager", aux professions libérales, cadres, entrepreneurs, acteurs politiques, artistes ; il utilise également le coaching sportif - sophrologie et diététique poussée, agrémentées de solutions secrètes (chut !) - issu de son passage en équipe de France de Karaté.

*" Le coaching passe par la clarification des besoins de l'individu, surtout lorsqu'il est exposé à des responsabilités ou à des enjeux nouveaux "*, résume Loïc Gouzerh avant d'ajouter qu'il ne donne pas de conseils : *" Je suggère aux individus que ce sont eux qui détiennent les ressources et la solution. "* Catalyseur ? Clarificateur d'objectifs en tout cas, objectifs ensuite traduits ou non sous forme de plan d'actions.

Second champ d'intervention, celui du coaching d'entreprise à travers la "chasse" de têtes (agents de maîtrise, cadres, spécialistes) dans les secteurs de l'hôtellerie, du luxe et du BTP ; un principe *" adapté au micro réseau montagnard et ouvert aux réseaux "*, souligne le chef d'entreprise ; mais également l'accompagne-



Appuyé par réseau de partenaires, de la Suisse à Monaco, Loïc Gouzerh puise dans un creuset de ressources tenant autant du cabinet d'audit spécialisé dans la finance que dans celui des normes Iso 14001, sans manquer le coaching auprès des artisans pour se rendre disponible sur tout l'Arc alpin, Pyrénées, Andorre, Auvergne.

## Les trois vies de Loïc Gouzerh

Diplômé en gestion hôtelière, Loïc Gouzerh connaît dès ses 24 ans une évolution rapide et la prise de responsabilités. Passionné de montagne, il devient guide 10 ans durant avant de se spécialiser dans les travaux d'accès difficiles. Associant gestion d'équipes et expérience des chantiers, il prend la direction d'une entreprise de BTP de station, spécialisée en remontées mécaniques et travaux difficiles, l'accompagne en cinq ans de 3 à 120 salariés jusque vers l'international. Jusqu'à son 3e cycle de vie : le coaching. *" Pour aller vers l'autre et devenir un vecteur de communication. "*

ment des cessions/acquisitions. Eclairant les transactions, les méthodes de coaching affinent ici les objectifs des vendeurs et acquéreurs, en aval d'une part mais aussi en amont, post fusion, afin d'homogénéiser les politiques d'entreprises. L'occasion de mobiliser les patrons dans l'analyse des points forts et l'identification des améliorations. Et gare aux a priori : le coaching ne relève pas du dilettantisme : *" Le décideur doit être proactif et réaliser lui-même une bonne part du cheminement. "* ■

**En savoir + : Alpicoach Consulting - 294, avenue du Grand Champ - 73600 Salins les Thermes - 06 15 01 03 76 [www.alpicoach.fr](http://www.alpicoach.fr)**

## A noter

### Alliance Réseaux

Alliance Réseaux développe une application qui s'adresse aux professionnels des remontées mécaniques, Gesterem : logiciel de conception pyramidale (impératifs de surveillance, maintenance, mise en conformité de l'ensemble des appareils d'un domaine skiable).

[www.alliance-reseaux.com](http://www.alliance-reseaux.com)